LES PODCASTS, QUELS MODELES ECONOMIQUES ?

Abonnements

Crowfunding

Plateformes

Brand content

Sponsoring

Publicité dynamique

Régies publicitaires

Placement de produit

Live shows

Goodies

L'exemple du podcast natif n°1 français « Choses à savoir »

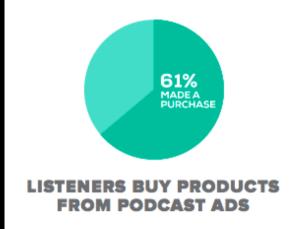
Tendances



La maturité!



PODCAST ADS DELIVER EFFECTIVE RESULTS







Abonnements

> Là bas si j'y suis, Daniel Mermet (ex France Inter) 25'000 abonnés à 5€/mois - 10 salariés





Comment vous abonner aux podcasts?

C'est réservé aux abonnés et c'est très facile!

Sur votre ordinateur, votre mobile ou votre tablette:

- 1 Abonnez-vous ici.
- 2 Récupérez votre adresse de podcast sur cette page.
- Ajoutez-la à votre application de podcast, installée sur votre appareil.
- Écoutez Là-bas si j'y suis plus tard, même sans connexion à internet.

mode d'emploi détaillé

S'abonner sur iTunes

S'abonner au flux RSS

Déjà abonné ? Identifiez-vous.

Abonnez-vous pour accéder à tous nos contenus, c'est très simple!

Depuis 1989 à la radio, Là-bas si j'y suis se développe avec succès aujourd'hui sur le net. En vous abonnant vous soutenez une manière de voir, critique et indépendante. L'information a un prix, celui de se donner les moyens de réaliser des émissions et des reportages de qualité. C'est le prix de notre travail. C'est aussi le prix de notre indépendance, pour ne pas être soumis financièrement aux annonceurs, aux subventions publiques ou aux pouvoirs financiers.

Je m'abonne

J'offre un abonnement

Crowdfunding

Collecte de fonds

> Nouvel Esprit Public, Philippe Meyer (Ex France Culture) 39'000 € recherchés / 90'000 € reçus

SOUTENEZ-NOUS

LES PODCASTS

S'ABONNER



Soutenez-nous Ecoutez-nous Les brèves L'équipe Les partenaires Les émissions en public



Vous préférez nous soutenir ponctuellement?

Précisez l'abonnement que vous soutenez : 1 mois - 5€ / 3mois - 15€ / 6 mois - 30€ / 1 an - 60€ / Abonnement de soutien à partir de 100€. Nous acceptons les chèques, virements et bitcoins!

- un chèque libellé à l'ordre de:

Le Phoenix SASU 4 rue La Vrillière 75001 Paris

- un virement à l'IBAN FR76 3005 6009 4909 4901 9882 716

 des bitcoins à l'adresse 16DMoHhgNVLX9UpV32eyYq1eoZwG8ZA15s







Crowdfunding

Collecte de fonds

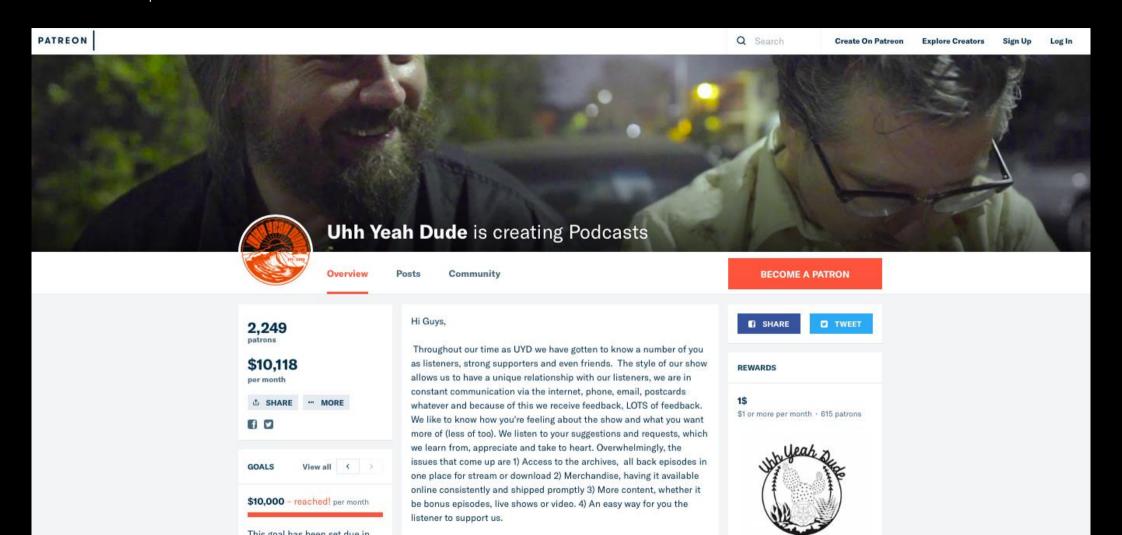
- > Boxsons
- + de 50'000€ récoltés sur Ulule



Crowdfunding

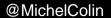
Collecte de fonds

> Uhh Yeah Dude, via Patreon 10'000\$ / mois



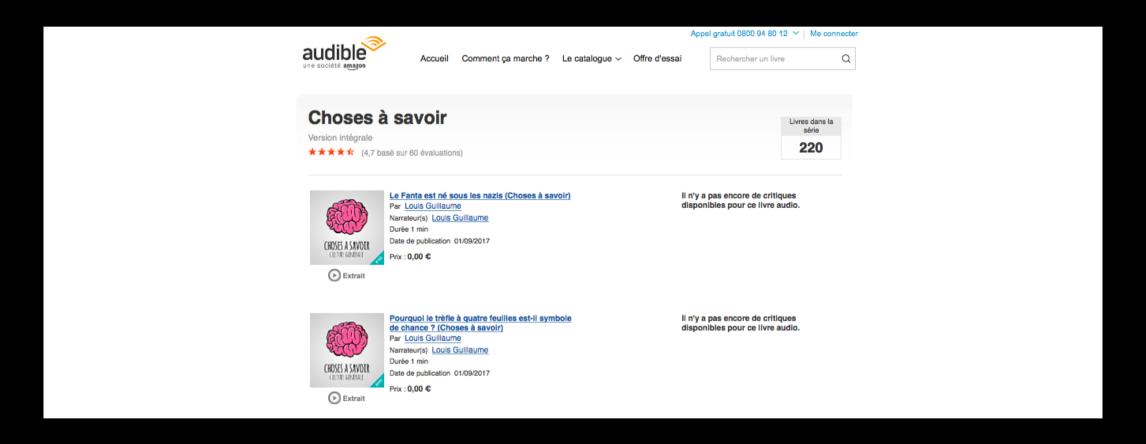
Plateformes

iTunes, Deezer, Spotify, Google, Audible, Soundcloud... Location de catalogue Rémunération des producteurs natifs en cours de développement



Plateformes

iTunes, Deezer, Spotify, Google, Audible, Soundcloud... Location de catalogue Rémunération des producteurs natifs en cours de développement



Brand Content

Contenus de Marques - Publicité Native - Branded Shows

Production de contenus pour des marques, dans l'esprit du podcast. Enorme potentiel, forte demande des marques pour alimenter les assistants vocaux > Sephora (Mediameeting)

SEPHORA

PRÉSENTE

Sponsoring

Publicité de marque, promotions

Pre roll et Mid roll CPM élevé (3,5\$ radio - 15\$ podcast) car audience à fort pouvoir d'achat

Meilleure acceptation si le spot est dit par l'animateur du podcast 40 à 75% des auditeurs de podcasts écoutent, réagissent positivement à la publicité. Des annonceurs qui avaient abandonné la radio reviennent aux Podcasts (Wells Fargo), puis à la pub radio (Squarespace)!





Publicité Dynamique

La publicité dynamique : le message n'est pas serti au podcast, il change selon la période de diffusion (pour éviter les promos obsolètes), la géolocalisation et le profil de l'auditeur.



Régies publicitaires

NPR: revenus doublés en 2017

MidrolL: le plus grand network de publicité pour podcasts Maximum Fun (75% donations - 25% publicité personnalisée)

Acast, Audible, Earwolf, Gimlet, Podcast One, Panoply, Rooster Teeth, Whooshkaa...

TargetSpot : régie publicitaire de Audioboom, Blog Talk Radio...



@MichelColin

Régies publicitaires



HOW MUCH CAN I MAKE WITH PODCAST ADS FROM MIDROLL?

Enter how many downloads each episode has. Then you decide how many episodes a year, and how many spots in each episode. That helps estimate your potential annual gross ad sales.

How many downloads per episode?	X. 25,000
How many 20 to 30-second pre-roll spots would you include?	EX. 2
How many 60-second mid-roll spots would you include?	EX. 3
How many episodes per year?	EX. 52

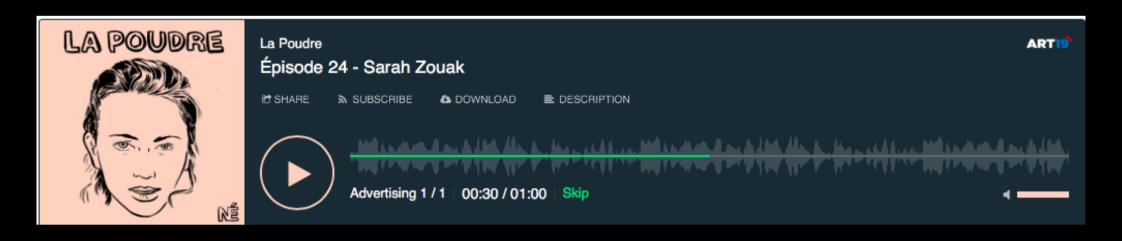


Placement de produit

Publicité directe - audio achat

En ouverture ou milieu du podcast CPM très élevé : 150\$

Meilleure acceptation si le spot est dit par l'animateur du podcast 40 à 75% des auditeurs de podcasts écoutent, réagissent positivement à la publicité





Live Shows

Spectacles, tournées

> Uhh Yeah Dude



> My Brother, My Brother and Me

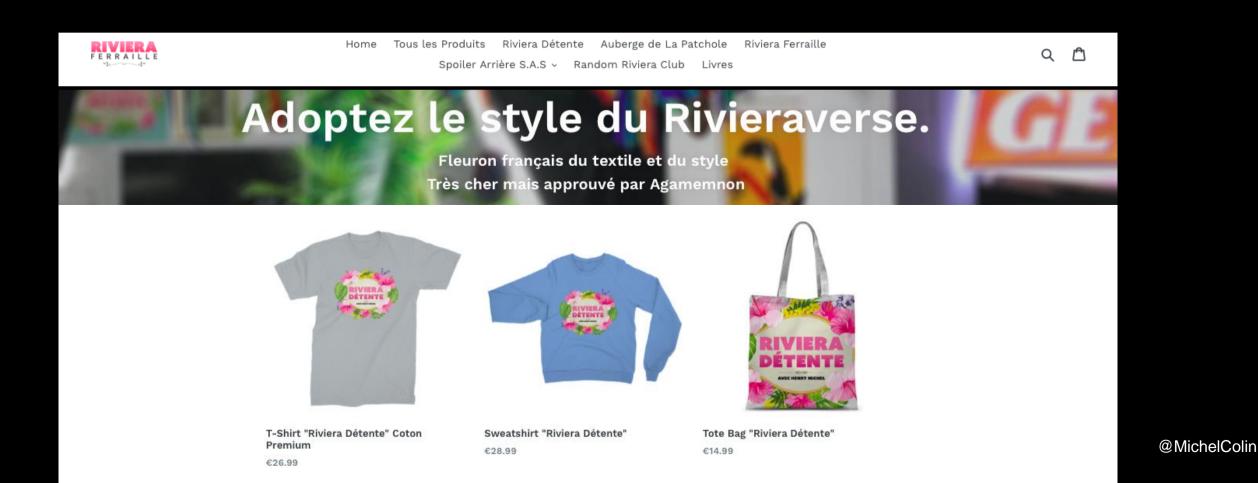




Goodies

Vente de produits dérivés

> Riviera Ferraille, Henry Michel Vente de T-Shirts, sacs, mugs...



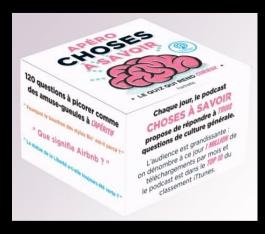
Le cas Choses à Savoir

Premier podcast natif français . 1,2 millions d'écoutes par mois (Libsyn)

Les revenus :

- Production de podcasts pour des sites web
- Sponsoring : pre roll de 100 à 1'000€ selon durée et nombre d'épisodes
- Publicité Adsense sur le site Choses à Savoir
- Location de catalogue auprès de plateformes de streaming
- Vente de livres et jeux reprenant les podcasts
- = l'activité génère un bénéfice (mais c'est un cas exceptionnel!)

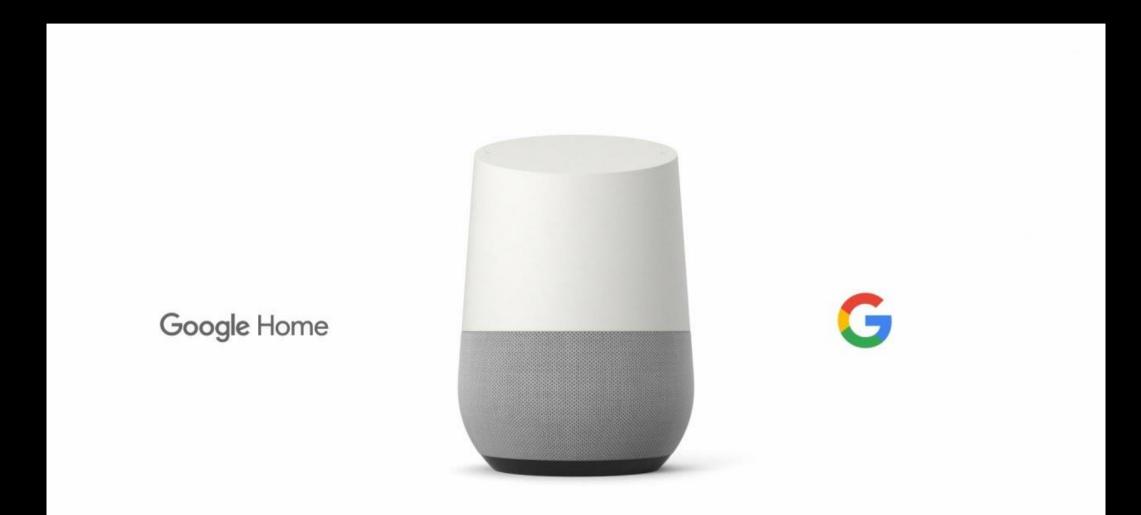






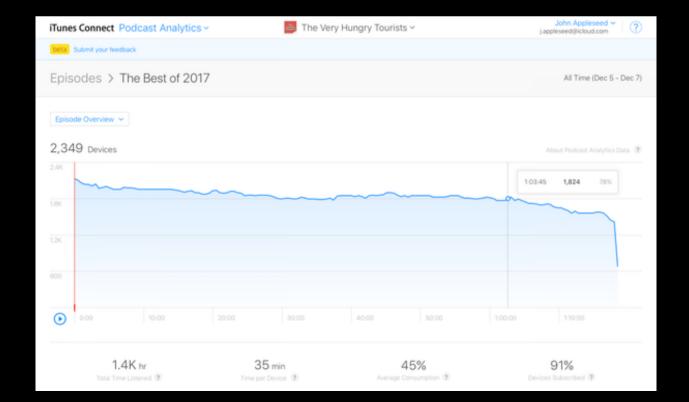
2 Tendances majeures

> Le boom des assistants vocaux (Google Home, Amazon Echo) génère une forte demande des marques à produire des contenus audio.



2 Tendances majeures

- > Apple (65% de la consommation de podcasts) vient de publier les premiers résultats de son outil Analytic Suite pour la mesure des écoutes de Podcasts :
- nombre de devices utilisés (utilisateurs uniques)
- nombre d'accès au fichier audio (reach)
- nombre d'épisodes écoutés (fidélisation, récurrence)
- durée totale d'écoute (qualité du contenu, impact du mid roll...)



En résumé

- Les podcasteurs doivent cumuler plusieurs sources de revenus.
- L'engouement pour les assistants vocaux booste la production de contenus audio, podcasts en tête.
- La publicité dynamique règle les problèmes d'insertion et exploite des données comportementales ultraciblées.
- La suite Apple Analytics apporte enfin les datas attendues par les annonceurs
- La monétisation des podcasts va exploser!

Merci de votre attention!

michelcolin@mediatic.ch



35 rue des Bains 1205 Genève CH +41 22 809 94 01 / radiopub.ch